

Ovidiu OPRAN

37A Palace Grove, London, BR1 3HB;

Telefon: (+44) 7444261688; Email: opnovidiu@gmail.com

LinkedIn: www.linkedin.com/in/ovidiu-opran-19b8b4122

Profile:

Specialist în Publicitate Online și Reclame Sponsorizate, cu expertiză în e-commerce și generarea de lead-uri B2B/B2C. Am lucrat anterior la companii de renume precum UNIQLO sau Tiffany & Co. De asemenea am făcut parte din agenții de marketing cu renume precum Publicis Media sau GroupM colaborând cu clienți de renume precum Wall Street Journal, VISA Electron, AXA, Whirlpool, Indesit, Discovery dar si multi alții

Competențe de bază:

- Strategie de Dezvoltare
- Specialist in Publicitate Online
- Lead Generator: B2B, B2C
- E-commerce Management
- Leadership și Dezvoltare Profesională

Experiență profesională:**Head of Performance (Contractor)**

Home Intelligent, Londra, Marea Britanie: Ianuarie 2024 - Prezent

- Elaborez strategii de publicitate pentru generarea de lead-uri B2B și B2C, asigurând alinierea cu obiectivele organizației.
- Colaborez cu echipa web pentru a optimiza experiențele utilizatorilor pe paginile de destinație, îmbunătățind ratele de conversie.
- Dezvolt și mențin parteneriate strategice cu platformele de publicitate pentru a rămâne la curent cu cele mai noi tendințe și pentru a asigura oportunități promoționale.
- Gestionez întregul bugetul media, adaptând strategiile pentru a optimiza ROI și a îmbunătăți calitatea lead-urilor.
- Integrez date în platforme de CRM precum Marketo și GoHighLevel pentru analize avansate, îmbunătățind gestionarea și calitatea lead-urilor.
- Monitorizez constant performanța campaniilor în raport cu KPI-urile, oferind rapoarte detaliate părților interesate.
- Dezvolt și testez noi canale și strategii de marketing pentru a extinde acoperirea și a atrage audiențe noi.

Paid Social Director

Msix & Partners, Londra, Marea Britanie: Martie 2022 - Decembrie 2023

- Am coordonat campaniile de publicitate, administrând un buget lunar de peste jumătate de milion de lire sterline pe toate platforme de social media.(Meta, Tik-Tok Snapchat, Pinterest, X, Reddit, WeAre8)
- Am promovat serviciile de investiții financiare al CBRE pe LinkedIn pentru a atrage stakeholderi internaționali din domeniul imobiliar, atingând cu succes obiectivele de generare lead-uri B2B
- Am extins influența mondială de piață pentru clienți de elită precum Wall Street Journal, Whirlpool, Karo și S C Johnson.
- Am obținut o creștere anuală a vânzărilor de peste 10x pentru David Yurman în Marea Britanie prin implementarea strategiilor de e-commerce.
- Am dezvoltat și implementat strategii la nivel global, ajutând Discovery, London Business School sau Bridgestone să pătrundă și să prospere pe piețe internaționale
- Am coordonat cu succes echipa de social media, asigurând promovări sau majorări salariale pentru 100% dintre membrii echipei sub conducerea mea.

Biddable Manager (Contractor)

Publicis Media, Londra, Marea Britanie: Septembrie 2021 - Martie 2022

- Am creat și implementat strategii globale de publicitate digitală pentru branduri renumite precum AXA Insurance și Visa Electron.
- Am gestionat un buget de peste un milion de lire sterline, optimizând fondurile pentru canalele de căutare și social media.
- Am colaborat cu echipele interne pentru a produce materiale grafice de înaltă calitate pentru campaniile publicitare.

Digital Performance Manager

Hyve Group, Londra, Marea Britanie: Noiembrie 2019 - Februarie 2021

- Am condus dezvoltarea a diverse expoziții de expoziții prin strategii pe multiple canale.
- Am gestionat un buget de aproximativ 1 milion de lire sterline, axându-mă pe creșterea brandului și optimizarea ROI.
- Am obținut un ROI de aproximativ 4x pe canalele plătite, demonstrând expertiză în B2B și B2C.

Educație:**Universitatea din București, România**

Masterat: Administrarea și Managementul Afacerilor - Octombrie 2013 - Iulie 2015

Licență: Administrarea Afacerilor - Octombrie 2010 - Iulie 2013

Limbi străine: Engleză, Italiană, Franceză > Română